

WECHSELN SIE VON MPLS ZU OPEN SYSTEMS SASE EXPERIENCE

Immer mehr Unternehmen sehen MPLS nur als Option, aber nicht als Notwendigkeit für ihr zukünftiges WAN.⁴

Die aktuelle Situation von IT-Netzwerken mit MPLS

Unternehmen setzen weiterhin auf MPLS, um ihre WAN-Standorte miteinander zu verbinden. Das zeigen sowohl das Marktvolumen von 2026 mit 19 Mrd. US-Dollar¹ als auch das prognostizierte Wachstum von über 5 Prozent. Allerdings verliert MPLS seit 2018 gegenüber Dedicated Internet Access (DIA) oder Breitband-Internetverbindungen.

So ergab die WAN-Manager-Umfrage der Marktforscher von Telegeography² dass 2023 beide Lösungen sich ähnlich entwickelten.

Ein Grund dafür ist der steigende Bedarf an Cloud-Konnektivität durch die Nutzung von Cloud-Anwendungen. Laut der McKinsey Cloud Survey³, nutzen bereits 64 Prozent der Industrieunternehmen aktiv die Cloud. Bei 40 Prozent der Anwendungen handelt es sich um lokale Lösungen in Rechenzentren oder Niederlassungen. Dafür wiederum braucht es hybride Netzwerklösungen.

Unterm Strich bedeutet das: Eine starre Hub-and-Spoke-Netzwerkarchitektur schafft mehr Probleme als sie löst. Sie genügt nicht mehr den Anforderungen. Sei es bei der Cloud-Konnektivität, der App-Performance, der Komplexität mehrerer Anbieter oder teuren Engpässen beim Datenverkehr an Hubs oder in Niederlassungen, die nur über MPLS verbunden sind.

MPLS und typische Netzwerkprobleme

NIEDRIGER ROI BEI DER KONNEKTIVITÄT



MPLS kostet mindestens 10 Prozent mehr als DIA – trotz sinkender Preise. Bei gleicher Bandbreite und Qualität. Das Preis-Leistungs-Verhältnis kann optimiert werden – insbesondere für abgelegene oder schwierige Internet-Standorte wie China.

MÜHSAMER MULTI-VENDOR-BETRIEB



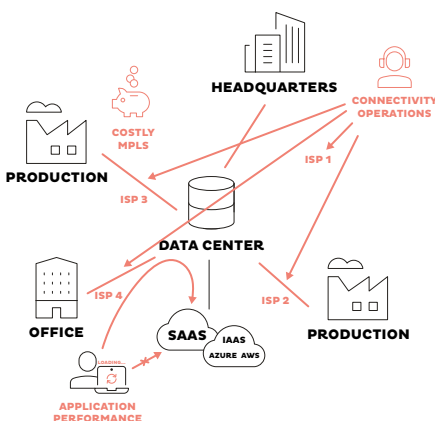
Mit vielen ISPs und Teams ist der reibungslose Betrieb der Konnektivität (Underlay) sowie der Anwendungen, des Netzwerks und der Sicherheit (Overlay) komplex und frustrierend. Vorfälle und Änderungen werden zu langsam oder gar nicht bearbeitet.

MANGELHAFTE APP-PERFORMANCE

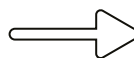


Grund dafür sind hohe Latenzzeiten, da der gesamte Cloud-Datenverkehr über Hubs geleitet wird. Auch Bandbreitenüberlastungen können die User Experience beeinträchtigen. Dies gilt insbesondere für Standorte, bei denen Apps lokal gehostet werden.

OPERATIONS CENTER



OPEN SYSTEMS



NETWORK TRANSFORMATION

24x7 OPERATIONS



Open Systems: Ihr SASE-Transformationspartner

Die Transformation des Netzwerks ist der erste und wichtigste Schritt für Unternehmen auf dem Weg zu „Cloud First“ oder „Zero Trust“. Open Systems unterstützt seit mehr als 25 Jahren Unternehmen als SASE-Transformationspartner. Das Spektrum reicht vom Netzwerk bis zur Security.

Dank exzellenter Expertise bei der Bereitstellung, einer eigenen Infrastruktur und SASE-Produkten erhalten Kunden einen einzigartigen End-to-End Service und ein herausragendes Kundenerlebnis – die Open Systems SASE Experience.

Ihre Vorteile mit der SASE Experience

Kosteneffiziente Netzwerk-Performance

Bessere App-Performance für weniger Geld, selbst an schwierigen Standorten wie China. Dank ausgewählter ISP-Leitungen oder dem WAN-Backbone von Open Systems (Underlay) und integriertem SD-WAN (Overlay) mit End-to-End-SLA.

- Reduziert die Verbindungskosten pro Bandbreite
- Verbessert die (vom Nutzer wahrgenommene) App-Performance

End-to-End-Betrieb

Vereinfachtes Management des gesamten Lebenszyklus von Netzwerktechnologien und -Services: vollständige End-to-End-Verantwortung von Under- und Overlay – vom ISP Line-Management bis zur App-Performance und Security – sowie prozessorientiert von der Evaluierung und Migration über den Betrieb bis hin zur kontinuierlichen Technologieberatung und -optimierung.

- Schnellere Markteinführung für neue IT-Projekte im Unternehmen
- Schnellere Behebung von Störungen
- Schnellere Implementierung von Änderungen

Einführung einer gesicherten Cloud

Ermöglicht die Cloud-Implementierung und eine flexible, aber dennoch robuste hybride Netzwerkarchitektur. Und zwar ohne die Sicherheitsrisiken zu erhöhen.

- Verbesserte App-Governance
- Verbesserte Security-Governance

INDIVIDUELL OPTIMIERTER ROI



Handverlesene ISP-Leitungen für beste Konnektivität mit End-to-End-SLA sowie kalkulierbare Betriebskosten mit einer hervorragenden Service-Flatrate: unbegrenzte Anzahl von Tickets, Anrufen und technischer Support.

ERSTKLASSIGES BETRIEBSMODELL



Sie profitieren von einem erfahrenen 24x7 Operations Center mit direktem Zugriff auf Level-3-Ingenieure, projektbasiertem Support und Servicebereitstellung sowie kontinuierlicher technischer Beratung durch ein Expertenteam.

EIN ECHTER INNOVATIONSPARTNER



Open Systems besitzt eine umfangreiche Expertise. Dank mehr als 10'000 Implementierungen in 180+ Ländern. Es bietet ein leistungsstarkes Umfeld für gemeinsame Innovationen, um wirkungsvolle Technologie-Roadmaps zu entwickeln.

So erleben Kunden die Partnerschaft mit Open Systems

„Open Systems stand GEA bei der Migration von MPLS zu SASE zur Seite. Das Unternehmen war ein wertvoller und kooperativer Partner beim Wechsel in die Cloud.“

Gert-Jan Terpstra

Director Service Owner IT – Network Services



„Schon seit mehreren Jahren arbeiten wir im Bereich Managed SD-WAN erfolgreich zusammen – und gerade bei komplexen, globalen Netzwerk- und Sicherheitsthemen hat sich Open Systems als zuverlässiger Partner bewährt.“

Ronny Hammel

Team Leader of Global Network Services



“ Wir wollten nicht nur ein vollständig gemanagtes SD-WAN, sondern auch die weltweiten Netzwerkanbindungen aus einer Hand – für konsistente Ende-zu-Ende-Konnektivität und deutlich weniger Komplexität. ”

Thomas Muth, Vice President Group IT, Kelvion

“ Es war grossartig zu sehen, wie sich beim Zoning-Projekt unsere Ideen in der Open Systems-Umgebung entwickelt haben. Als strategische Partner verbessern wir uns gegenseitig. ”

Gert-Jan Terpstra, Director Service Owner IT Network Services, GEA

“ Besonders schätzen wir die All-inclusive-Lösung: Durch das transparente Flat Pricing können wir unsere IT-Kosten verlässlich planen und behalten jederzeit die volle Übersicht. ”

Chief Operating Officer, Financial Services Company

¹ Mordor Intelligence, Managed MPLS Services Market Size & Share Analysis – Growth Trends & Forecasts (2026–2031)

³ McKinsey & Company, Clearing the air on cloud: How industrial companies can capture cloud technology's full business value, 2021

⁴ TechTarget, SD-WAN and MPLS costs more complementary than clashing, John Burke, 2023

² Telegeography, Cloud and WAN Research Service, 2024



Open Systems bietet co-managed SASE-Betriebsmodelle, die sichere Konnektivität, Zero-Trust-Modelle und transparenten 24x7 Betrieb für komplexe hybride und Multi-Cloud-Unternehmensumgebungen in mehr als 180 Ländern vereinen.